

# Formulario para la presentación de propuestas a los premios a la mejor práctica innovadora INtercamBIOM

<b>Título</b>	Myopellet – Dispensador de pellet a granel con sistema de pago desatendido
<b>ID único de la propuesta</b>	0027

## RESUMEN DE LA PRÁCTICA

### Resumen

El sistema de vending a granel Myopellet facilita la eliminación de envases plásticos en el consumo de pèlet y resulta muy beneficiosa tanto para los usuarios finales, que notan un ahorro económico por comprar a granel, como para los promotores, que no necesitan realizar acciones presenciales para lograr la venta del producto.

### Imagen de la práctica innovadora



### Categoría

Obtención y suministro de biomasa

### Actividad

Maquinaria

Bioenergía

Digitalización

## DESCRIPCIÓN DE LA PRÁCTICA INNOVADORA

### Problema afrontado

Myopellet mejora la venta de pèlet modernizando su suministro y adaptándolo a las exigencias de cada consumidor. Emplazado en un lugar visible, suministra el pellet de manera sencilla, 24 horas al día y sin intermediarios.

Este sistema permite vender a granel a un mejor precio para el cliente final, ya que evita costes de ensacado y venta al público dado que el suministro se realiza a través de envases reutilizables cómodos de transportar y mucho más respetuosos.

Complementado con un sistema de fabricación de pèlet a pequeña/mediana escala, es una solución

ideal para que pequeños productores puedan desarrollar un negocio de fabricación de pélet centrado en la circularidad: aprovechamiento de residuos, fabricación y venta a través de canales cortos, minimización de incendios forestales...

## Beneficiarios

Usuario final: Reducción de precio y residuos

Emprendedor local: No necesidad de dedicar tiempo a la tarea comercial

## Descripción de la práctica

El dispositivo permite la venta de pélet a granel de forma automatizada a través de gestión electrónica y pago desatendido mediante tarjeta bancaria, con muy bajo consumo y mínimo mantenimiento.

Myopellet se instala fácilmente con una conexión trifásica y dispone de una tolva de alrededor de 4Tm de pellet equivalente a unas 250 descargas de 15Kg. Para la recarga pueden utilizarse las bocas de carga neumáticas, las bocas de carga superiores, donde se colocan suspendidos los bigbag para su vaciado o el sistema de aspiración (opcional).

Todo el proceso de compra es guiado a través de la pantalla táctil, el usuario elige así el número de descargas y realiza el pago a través de tarjeta bancaria. Una vez verificado, se inserta el envase en el receptáculo, donde un sensor comprueba que el recipiente está correctamente ubicado para pesar y realizar la descarga elegida, deteniendo el suministro y solicitando el cambio de envase cuando ésta concluye. La operación se repite hasta completar las descargas adquiridas.

El sistema inteligente 4.0 devuelve información sobre operatividad a tiempo de real cuando se le solicita y avisa al propietario cuando el equipo precisa de actuación presencial, por ejemplo, cuando la tolva está en reserva o ante incidencias que puedan presentarse.

El diseño exterior es completamente elegible por el cliente y adicionalmente, el equipo dispone de una pantalla de 70" para incorporar publicidad de terceros y lograr así un ingreso adicional.

## Viabilidad y sostenibilidad

Económica: El sistema de vending Myopellet es una inversión asequible con un buen retorno teniendo clientes accesibles en torno al mismo. Por ejemplo, con 180 clientes de estufas fieles a la compra de combustible en Myopellet con un consumo medio de 1'5Tm/año cada uno, obtendríamos una venta total de 270Tm/año. A continuación, se describen los principales datos del cuadro de amortización:

- o Precio compra de pélet: 200€/Tm
- o Precio venta de pélet: 245€/Tm
- o Venta pélet: 1'5tm/día \* 45€ margen = 67'50€/margen día
- o Gastos operativos (electricidad, cargas...): 200€/mes
- o Periodo de venta: 6 meses = 180 días
- o Beneficio bruto anual: 180 días \* 67'50€/margen día = 12.150€/año
- o Beneficio neto anual: 12.150€/año - 1200€/gastos operativos anual = 10.950€/año
- o Precio de la inversión: 30.000€
- o Amortización: 30.000€ / 10.950€ = 2'73 años retorno

Social: El uso de este sistema evita el contacto con otras personas previniendo así el contagio por Covid. Además supone aumentar la accesibilidad a personas con limitaciones horarias, permitiendo comprar 24 horas al día, 365 días al año.

Su implantación es sencilla y accesible a pequeños inversores locales.

Ambiental: Principalmente, la reducción de envases de un solo uso es la principal ventaja ambiental consecuencia del uso de Myopellet ya que para el suministro se utilizan recipientes reutilizables.

## IMÁGENES Y LINKS

Imagen 1



Imagen 2



En las siguientes ventanas puede incluir LINKS a videos o recurso web (OPCIONAL; máximo 3)

**Link 1**

<https://www.youtube.com/watch?v=6lFp9E5fT2M&t=5s>

**HORIZON 2020 Research & Innovation**  
Este proyecto ha recibido financiación



**BOOSTING RURAL BIOECONOMY  
NETWORKS FOLLOWING  
MULTI-ACTOR APPROACHES**



del programa de investigación e  
innovación Horizon 2020 de la Unión  
Europea en virtud del Acuerdo de  
subvención no 101000375